



Christophe Denos

Formateur en communication/ réputation numérique :

Gérer sa communication digitale/ e-réputation/ gestion des réseaux sociaux / veille/ stratégie,

Accompagnement des TPE en Stratégie de communication, à la mise en place de leur réputation digitale, à la surveillance de leur image/marque/produit et aux bonnes pratiques sur les réseaux sociaux .

Coaching personnel & Professionnel,

Expériences professionnelles significatives

Formateur et responsable commercial NTIC depuis plus de 20 ans, j'ai suivi les évolutions technologiques depuis 1996 dans différents secteurs d'activité : Presse/PAO-CAO/Web/Video-Photo numérique / Webmarketing,

Secteur d'entreprise : Téléphonie mobile, ADSL/TV/DATA, High-tech :Processeurs/Carte-graphique.

Missions principales : Responsable des ventes: Secteur: retail/GSS/GSA/Commerce spécialisé, Formateur des forces de ventes, Formateur technique,

Catégories d'interventions

- ✓ Coaching en B2B, monter en compétence des forces commerciales,
- ✓ Gestion de projet : Mise en place d'opérations commerciales et de communication
- ✓ Travail en milieu professionnel + en télétravail (avec déplacements ponctuels sur site).
- ✓ Encadrement et Formations de forces commerciales de mes clients,
- ✓ Transmission des techniques de ventes
- ✓ Formation à distance

Certifications et Formations

- ✓ Technicien en PNL/énnéagramme/ 2013-2017
- ✓ Certification Google Pro/2017
- ✓ Formation « Blue Print » FaceBook/2017
- ✓ Certification Formateur FOAD/2013
- ✓ Formation de formateur/ 2002
- ✓ Certification technicien en communication de l'internet et du multimédia/1999
- ✓ BTS force de vente/1987: Management, Organisation, Développement personnel
- ✓ Stratégie de Développement (Nouvelles organisations - Territoires - Partenariats)
- ✓ Former aux outils de la créativité et de l'innovation, Team Building, Dynamique de groupe